

## COMUNICADO DE IMPRENSA

15 de Dezembro de 2016

### Claranet adquire CredibiliT e expande operações para o Brasil

- Esta aquisição reforça a estratégia e a ambição da Claranet de se tornar um fornecedor global reconhecido no mercado de gerenciamento de nuvem híbrida
- Com sede em São Paulo, a CredibiliT é um dos principais parceiros da AWS na América Latina e é também um parceiro Azure em elevado ritmo de crescimento
- Com esta aquisição a Claranet continua com a sua estratégia de crescimento e expande as suas operações para um novo mercado que oferece um grande potencial de crescimento em serviços na nuvem

Líder europeu em gerenciamento de serviços (MSP, na sigla em inglês), a Claranet adquiriu o fornecedor de serviços na nuvem brasileiro CredibiliT Tecnologia Ltda, numa operação que expande a dimensão e o alcance da empresa, abrindo uma nova região com um alto potencial de crescimento.

A aquisição reforça o posicionamento da Claranet como um dos fornecedores mais dinâmicos e ambiciosos no mercado global de nuvem pública, privada e híbrida.

A CredibiliT foi fundada em 2009 e rapidamente implementou uma estratégia de adoção de serviços na nuvem, tornando-se um respeitado player no Brasil, onde é uma de apenas duas empresas a deter o status de *Premier Consulting Partner* da Amazon Web Services (AWS). Mais recentemente, criou também uma prática de serviços Azure e rapidamente atingiu o nível de competência *Silver Cloud Platform*. Com a sua estratégia multi-Cloud, a CredibiliT posicionou-se como um fornecedor de serviços na nuvem para clientes que querem criar ou migrar aplicações para AWS ou Microsoft Azure. Ambos os fornecedores têm centros de dados na região de São Paulo, a partir dos quais atendem toda a América Latina.

Baseada em São Paulo, Brasil, a CredibiliT tem um volume de negócios anual de cerca de R\$30 milhões (aproximadamente €8 milhões), 40 colaboradores e atende mais de 100 clientes, de vários setores de atividade, como Pepsico, Webmotors, Smiles, Editora Abril e TV Globo.

Com uma estratégia de expansão ambiciosa, a Claranet cresceu sustentavelmente na Europa, tanto de forma orgânica como por meio de aquisições. O grupo tem faturamento anual de mais de €250 milhões, mais de 1.250 colaboradores e fornece serviços a mais de 5.800 clientes no Reino Unido, França, Alemanha, Espanha, Portugal, Holanda e agora Brasil.

Comentando a aquisição, Charles Nasser, fundador e CEO do grupo disse:

*“Esta aquisição oferece-nos a oportunidade de ser o líder no fornecimento de serviços na nuvem no Brasil, que é um mercado de elevado potencial. Apesar de operarmos plataformas globais para os nossos clientes há vários anos, esta é a nossa primeira aquisição fora da Europa. A combinação da CredibiliT e da Claranet, que já tem os mais elevados níveis de*

*competência AWS e Azure, vai criar um concorrente mais forte no mercado brasileiro e estabelecer novas possibilidades de crescimento.”*

Daniel Galante (CEO) e André Guerra (CFO), ambos fundadores da CredibiliT, vão se manter na empresa como executivos sênior da Claranet no Brasil. A Claranet planeja reforçar a sua operação no Brasil oferecendo benefícios de escala e um maior portfólio de serviços, acelerando o crescimento na região.

Daniel Galante comentou:

*“Estamos muito entusiasmados por juntar forças com a Claranet. Fazer parte de um grande grupo com foco similar nos permite ser mais fortes, ter escala, visibilidade, acesso a mais clientes e oportunidades, além de alta capacidade de investimento. Tendo recentemente celebrado o seu 20º aniversário, a Claranet é um dos mais estabelecidos fornecedores de serviços na era da Internet e da nuvem, e manteve a agilidade, característica fundamental num mercado que está em constante crescimento e sob constante mudança”.*

---

## **Sobre a Claranet**

As soluções de TI da Claranet ajudam os clientes a alcançar feitos notáveis. Simplificam a gestão de serviços de tecnologia para que se concentrem naquilo que fazem de melhor. Ao trabalharem conosco, os clientes têm acesso a uma vasta gama de soluções como hosting integrado, redes e serviços de comunicação gerenciados, assim como um suporte técnico 24x7.

Fundada em 1996, a Claranet evoluiu de um provedor de internet ISP (Internet Service Provider) pioneiro para um fornecedor de serviços gerenciados MSP (Managed Services Provider), atualmente líder na Europa. A empresa tem receitas anuais de cerca de €250 milhões, 5.800 clientes, 1.250 colaboradores e uma presença internacional em sete países, incluindo o Brasil.

Enquanto a Claranet tem crescido internacionalmente, o foco sempre foi no serviço local, fora dos escritórios locais, utilizando uma mistura de infraestruturas internacionais e locais, incluindo nuvem pública. A ambiciosa estratégia de crescimento da empresa levou a diversas aquisições. Numa base de crescimento constante, as receitas triplicaram em quatro anos.

A Claranet foi reconhecida como ‘Leader’, dentre cinco empresas, no [Quadrante Mágico da Gartner para ManagedHybridCloudHosting, na Europa \(2016\)](#)

Para mais informações: [www.claranet.com](http://www.claranet.com)

## **Sobre aCredibiliT**

Fundada em 2009, a CredibiliT é um Premier Consulting Partner e Managed Services Partner da Amazon Web Services no Brasil. A CredibiliT é especializada na adoção de nuvem por meio de um inovador modelo de serviços fornecidos “sob medida” e em modo “pay as you go”. Os seus serviços profissionais incluem Desenho de Soluções, Migração de Infraestrutura, Migração de Aplicações, Segurança, Suporte 24x7x365 e Acordos de Níveis de Serviço (SLA) para assegurar a melhor experiência de cada cliente.

Para mais informações:[www.credibilit.com](http://www.credibilit.com)

### **Para solicitações da Imprensa, favor contatar:**

Renato Solino

Marketing Manager

Credibilit – A Claranet Group Company

Telefone:+55 (11) 3509-4300

Email:[renato.solino@credibilit.com](mailto:renato.solino@credibilit.com)